

# <再来院促進テンプレート>

## <ご挨拶>

- さま、こんにちは。
- 治療院 院長の●●です。

## WHY～自分ごとにペースする

### <Yes-set①：季節>

例文：ずいぶん春らしい季節になってきましたね

### <Yes-set②：重要なトピック：健康のリスクを下地込み>

世間では、今コロナウイルスが猛威を振るっていますが、お元気でいらっしゃいますか？

### <Yes-set③：当事者のこと：期間の経過を思い出させる>

さて、前回●●さまが当院にお越しくださってから、早いもので●ヶ月が経ちました。

### <フォーカセット①：症状全般：患部の症状>

その後、頸～肩、指のシビレの具合はいかがですか？

### <フォーカセット②：カルテに基づく患者言語での主訴>

前回施術時に、パソコン作業の時の息苦しさがある、とおっしゃられていましたが、その後いかがでしょうか？

### <フォーカセット③：再発のリスク>

ときに知らない内に疲労やストレスが蓄積し、再発のリスクが高まることがあります。

## WHAT～HOW～返報性を引き出す

### <無料のオファー①：概要>

●●さまの症状の原因の1つに「首・胸の筋肉のコリ」が考えられます。

### <無料のオファー②：詳細またはHOW(手順) >

当院ではその改善策として下記の3つをお勧めしております。

《●●さまの症状改善の為に役立つ事》

- 1.湯船にしっかり浸かって、体をしっかり芯から温める
- 2.お風呂上りに腰を反らす
- 3.朝・晩3回ずつ深呼吸をする

## IF～間接的に来院を促す

### <来院のオファー①：同調性を使う>

この活動をご自宅でされた方の多くは、合わせて当院に来院していただき、予防の施術をさせていただきました。

### <来院のオファー②：メタプロを使う>

そうすることで症状の予防だけでなく、とても体の調子が良くなった、と喜んでいただいております。

### <オファー感を緩める：好意の引き出し>

患者様の健康をサポートする私にとっては、こういう声をいただけるので喜びもひとしおです。

### <変化の根拠①：CTA下仕込み>

実際、ご自宅での活動と施術の両輪によって自律神経は正常化し、**免疫力**を高める体を作ることができるのです。

### <根拠をオファーの下仕込みに使う：施術家の見解\*健康リスクを回収>

さまざまな**感染症**などにかかりやすいか、かかりにくいかは、ひとえに**免疫**が高まっているかどうか、正常に働くかどうかにかかっています。

### <解決策を無料オファーにする：希少性を使う>

**免疫力**には、**良質な睡眠**が不可欠だと言われています。今回、●●さまには**特別に**、**期間限定**で行なっている、

### <ベネフィットと無料オファーの具体的内容>\*ベネフィットには擬態語を！

睡眠の質を**グン**とアップさせる「**脳整体15分無料サービス券**」を同封いたします。ぜひこの機会にご利用ください。

### <気遣いながらCTAを差し込む：返報性を重ねる>

コロナの騒ぎやお仕事がお忙しいでしょうから、なかなか心が休まらない日々だとは思いますが。ぜひ、当院の施術でリラックスと睡眠の質を高めていただければと思います。●●さまのまたのご来院、心より楽しみにしております。

### <連絡先>

●●治療院 院長●●●●●

☎XXXX-XX-XXXX

LINE:2